

Der EIT Health Regional Innovation Hub (RIH) Germany-Switzerland ist einer von insgesamt acht EIT Health Hubs in Europa. Wir arbeiten mit führenden Unternehmen und öffentlichen Institutionen des Gesundheitswesens, renommierten Universitäten und Forschungseinrichtungen sowie Start-ups an den drängenden Herausforderungen im Gesundheitswesen. Unser Public-Private-Partnership liefert Lösungen für leistungsstarke Gesundheitssysteme, gesündere Bürger und eine nachhaltige Gesundheitsökonomie in Europa. Mit konkreten Maßnahmen und Programmen eröffnen wir etablierten und jungen Gesundheitsakteuren neue Ressourcen, um ihre Ideen in gemeinsamen Produkten und Dienstleistungen für den europäischen Markt zu realisieren. EIT Health ist eine der derzeit acht Knowledge and Innovation Communities (KICs) des EU-geförderten European Institute of Innovation and Technology (EIT).

In unserem Hub Germany-Switzerland in **Mannheim** ist ab sofort eine Stelle als

Entrepreneurship Lead (m/w/d)

in **Vollzeit** zu besetzen.

Deine Rolle:

Im Zentrum Deiner Rolle als Entrepreneurship Lead steht die Aufgabe, Trends, Bedürfnisse und Dynamiken im Gesundheits-Ökosystem Deutschland / Schweiz zu verstehen, um unsere EIT Health Programme wirksam zu vermarkten und zu verbessern. Deine Zielgruppen sind vor allem Start-ups, Entrepreneure, Studenten und Auszubildende, die Du als Teilnehmer für unsere Programme und Veranstaltungen gewinnst.

Deine wesentlichen Ziele in der Stelle:

- Aufbau von Kontakten, Partnerschaften und einer visiblen Rolle im regionalen Ökosystem der Start-ups, Entrepreneure, Studenten und Auszubildenden, als Vertreter von EIT Health.
- Erfolgreiche Vermarktung von EIT Health Programmangeboten für diese Zielgruppen, sowie kontinuierliche Weiterentwicklung der Programme.
- Unterstützung regionaler Bewerbungen von Start-ups, Entrepreneuren, Studenten und Auszubildenden für EIT Health Programme und Aktivitäten.
- Repräsentanz unseres Hubs und seines regionalen Ökosystems in der paneuropäischen Gruppe der EIT Health Entrepreneurship Leads.
- Interaktion mit weiteren regionalen Stakeholdern im Gesundheitssektor (wie z.B. Industrie, Krankenhäuser, Regionen, Verbände, Investoren...), um Ideen für neue Kofinanzierungs- und Geschäftsmöglichkeiten sowie Partnerschaften zu entwickeln.

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, vorzugsweise in Naturwissenschaften, Medizin & Gesundheitswissenschaften oder Wirtschaftswissenschaften.
- Erste Erfahrungen mit der Start-up Arbeit im Bereich Life Sciences, und mit Inkubatoren, Acceleratoren, Investoren, Coaches, etc.
- Grundkenntnisse der regionalen Innovationssysteme, Hochschulbildung, Technologietransfer, Forschungs- und Innovationsfinanzierung.
- Von Vorteil ist ein Kontaktnetz im regionalen Bildungs- und Innovationssystem im Gesundheitssektor, insb. in der Start-up-/Gründerszene und anderen relevanten Einrichtungen.
- Ausgeprägte Analyse- und Selbstorganisationsfähigkeiten sowie die Fähigkeit, sich schnell in komplexe Themen und Organisationsstrukturen einzuarbeiten.
- Selbstständiger und zielgerichteter Arbeitsstil, Eigeninitiative, Lösungsorientiertheit, exzellente Kommunikations-, Kooperations- und Teamfähigkeit, auch in einem kulturübergreifenden/internationalen Umfeld.
- Fließende und verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Reisebereitschaft sowie zeitliche Flexibilität.

Wir bieten Dir:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in unserem diversen Hub Team in Mannheim, das Zukunftsthemen der Gesundheitsökonomie und -politik in Deutschland, Schweiz und im europäischen Kontext bearbeitet (besuche uns auf <https://eit-health.de>).
- Ein flexibles hybrides Arbeitsmodell.
- Breiten Raum für die persönliche und professionelle Entwicklung.
- Eine zunächst auf 2 Jahre befristete Stelle mit der Möglichkeit auf eine unbefristete Stelle – wir streben eine langfristige Zusammenarbeit an.
- Anstellung, Vergütung und Sozialleistungen richten sich nach dem Tarifvertrag für den öffentlichen Dienst (TV-L), mit Jahressonderzahlung, betrieblicher Altersvorsorge und VRN-Jobticket.

Bewirb Dich jetzt – wir sind gespannt auf Dich!

Bewerbungszeitraum bis 31.07.2022 (Bewerbung möglich, solange die Stelle ausgeschrieben ist).

Schick uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Arbeits- und sonstige Zeugnisse, falls möglich Referenzen) zusammengefasst **in einem PDF-Dokument** unter Angabe des Stichwortes „Entrepreneurship Lead (m/w/d)“ bis spätestens zum **31.07.2022** per E-Mail an: sigrid.koller@eithealth.eu.